

Upphandling och införande av LMS

Snabbaste vägen för att komma igång med ett Learning Management System!

Problembild

- Det är svårt och tar lång tid att identifiera behov.
- Det är lätt att välja system utifrån funktioner och inte behov.
- Lätt att köpa mer än man behöver, för säkerhet skull.
- Det finns många system att välja på.

Fördelar:

Med vår metod:

- Utgår ni från er kompetensprocess.
- Säkrar ni att LMS:et stödjer era behov.
- Hjälper er att börja i rätt ände och spendera resurser på rätt saker.
- Minskar risken för misslyckande och kortar tiden att nå målen.

Vad innebär tjänsten?

Många företag använder idag så kallade LMS, men hur många har ett system som egentligen stöder företagets kompetensprocess. Det är lätt att köpa ett system som ser snyggt ut och har många funktioner. Men den viktigaste frågan är hur väl det stödjer verksamheten.

Vilka delar av företaget berörs? Hur ser verksamhetens kompetensprocess ut? Vad ska systemet stödja? Vilka är behoven? Hur väljer vi rätt system?

Med vår metod att upphandla och införa LMS säkerställer vi att valt LMS uppfyller era behov och att införandet lyckas.

Vi hjälper er att undvika de vanligaste fällorna; att köpa på sig för stora system eller ett system som inte uppfyller behoven. Vi har erfarenhet av att skärskåda leverantörerna och ge en bedömning av deras LMS.

Så här gör vi

Tjänsten består av följande moment:



Behov av LMS

Första steget är att identifiera och beskriva verksamhetens nuvarande och önskad kompetensprocess. Utifrån kompetensprocessen analyserar vi behov och övergripande mål.

Genom analysen säkrar vi att det valda systemet uppfyller verksamhetens behov.



Kravspecifikation

Behoven bryts ned och omvandlas till krav. Kraven prioriteras.

Detta moment ger en tydlig specifikation på vilka krav ni bör ställa på ert framtida LMS.

Upphandling

Med stöd av kravspecifikationen leder vi er genom upphandlingen fram till kontrakt. Vi identifierar intressanta leverantörer, bedömer anbud, hanterar leverantörspresentationer och slutligen rekommenderar vi val av leverantör.

Det är lätt hänt att upphandlingen enbart handlar om funktioner i LMS:et, men då leverantören även blir en långsiktig partner är stabilitet och andra faktorer minst lika viktiga.

Införande

Ett bra införande sker ofta stegvis och det är viktigt att snabbt nå resultat. Vi tar fram en strategi och handlingsplan för införandet och stödjer verksamheten i införandet.

Vi utvärderar kontinuerligt uppnådda resultat och vid behov förslår åtgärder och förbättringar för att målet ska uppnås.

I en stor verksamhet kan det vara bra att börja med ett par mindre delprojekt. Ett misslyckat införande sprider sig snabbt och kan få användarna att undvika systemet.

Kostnad och omfattning

Kostnaden är beroende på verksamhetens storlek och ambitionsnivå samt ur mycket stöd som behövs vid införandet., Vanligen brukar kostnaden ligga 50 – 150 tkr.